

# SODELOVANJE V CILJNO USMERJENI B2B POSLOVNI DELEGACIJI

## 20. - 23. APRIL 2026 | MANILA, FILIPINI

### Usmerjena in manjša delegacija slovenskih podjetij (do 8 podjetij) za vzpostavitev poslovnega sodelovanja s filipinskimi podjetji.

Dokument vsebuje osnovne **informacije o pozivu podjetjem k izražanju interesa za sodelovanje v manjši, ciljno usmerjeni slovenski B2B poslovni delegaciji v Manilo na Filipinih**. Delegacija bo potekala sočasno z dvodnevним mednarodnim dogodkom »Science2Business for Effective Management of Climate Security«, ki bo od 21. do 22. aprila 2026 v Manili, v organizaciji Veleposlaništva Republike Slovenije v Manili in Mednarodnega centra za promocijo podjetij (ICPE).

Poziv je **namenjen podjetjem** s kompetencami, tehnologijami in rešitvami za **dvojno rabo**, ki želijo **vzpostaviti ali okrepiti poslovno sodelovanje med Slovenijo in Filipini** oziroma v azijsko-pacifiški regiji.

Ključno je, da **podjetja ponujajo rešitve**, ki prispevajo k energetske učinkovitosti, zmanjševanju ogljičnega odtisa, krožnemu gospodarstvu, trajnostnemu razvoju ter krepitvi odpornosti in varnosti sistemov.

Vabimo vas, da **izrazite interes za sodelovanje z izpolnitvijo vprašalnika na spodnjem naslovu**.

Podaljšan rok za izraz interesa: **ponedeljek, 9. februar 2026**.

[IZPOLNITEV VPRAŠALNIKA](#)

## 1 CILJ POZIVA

Cilj poziva je **oblikovati nabor zainteresiranih podjetij**, ki razpolagajo s kompetencami, tehnologijami in rešitvami za **dvojno rabo** ter **želijo vzpostaviti poslovno sodelovanje med Slovenijo in Filipini** v azijsko-pacifiški regiji. Podjetja morajo biti hkrati pripravljena na udeležbo v poslovni delegaciji, ki bo potekala med 20. in 23. aprilom 2026.

## 2 CILJNA SKUPINA POZIVA

Poziv je **namenjen podjetjem** s kompetencami, tehnologijami in rešitvami za **dvojno rabo**, ki želijo **vzpostaviti poslovno sodelovanje med Slovenijo in Filipini** v azijsko-pacifiški regiji.

Podjetja lahko nastopajo kot:

- **razvijalci in proizvajalci tehnologij** (raziskave in razvoj ter proizvodnja produktov, tehnologij ali funkcionalnosti za nadaljnjo integracijo),
- **dobavitelji** komponent, materialov, podsistemov ali storitev v dobavnih verigah ali
- **sistemski integratorji** oziroma **ponudniki končnih rešitev** (zasnova, sestava in dobava celovitih sistemov).

Vključujejo lahko tudi rešitve, namenjene izključno civilni rabi, ki so uporabne tako v civilni kot tudi v obrambni, humanitarni in krizno-odzivni infrastrukturi (emergency response).

Ključno je, da **podjetja ponujajo rešitve**, ki prispevajo k energetske učinkovitosti, zmanjševanju ogljičnega odtisa, krožnemu gospodarstvu, trajnostnemu razvoju ter krepitvi odpornosti in varnosti sistemov, zlasti na naslednjih področjih:

- **energetska učinkovitost in razogljčenje** (mikroomrežja, upravljanje energije, hranilniki energije, monitoring, optimizacija porabe ipd.);
- **vodna in okoljska infrastruktura** (čiščenje odpadnih voda, zagotavljanje pitne vode, rešitve, odporne na poplave in potrese);
- **rešitve za odziv na naravne nesreče** (mobilna infrastruktura, zasilna nastanitve, logistične enote, sistemi za hitro ponovno vzpostavitev delovanja po nesrečah);
- **digitalizacija in umetna inteligenca v kriznem upravljanju** (nadzorni sistemi, IoT, avtomatizacija, podatkovna analitika za odločanje v realnem času);
- **zelena in električna mobilnost** (električni pogoni, krmilniki, ladijski in cestni električni pogoni za otoke in obalne regije).

## 3 NOSILEC IN ORGANIZATOR POZIVA

Poziv objavlja TECES pod okriljem partnerstva SiEnE, v sodelovanju z Veleposlaništvom Republike Slovenije v Manili, Mednarodnim centrom za promocijo podjetij (ICPE), JT Business Development Ltd. (JTBD) in Ministrstvom za obrambo Republike Slovenije (MORS).

## 4 ROK ZA IZKAZ INTERESA

V primeru interesa vas vabimo k izpolnitvi spletnega vprašalnika na spodnjem naslovu.

- Rok za oddajo: **ponedeljek, 9. februar 2026.**
- Povezava do vprašalnika: [go.teces.si/b7n](https://go.teces.si/b7n)

**Navodilo:** Ob izpolnjevanju boste morali navesti podatke o podjetju, kontaktni osebi, ter kratko predstaviti vašo tehnično rešitev in zmogljivosti. Za lažjo pripravo so na naslednji strani našeta vsa vprašanja iz vprašalnika.

**Pomembno:** Obrazcu **ni mogoče priložiti dodatnih dokumentov** (npr. predstavitev, brošur ipd.). Te prosimo pošljite kot odgovor na potrditveni e-mail, ki ga boste prejeli po uspešni oddaji obrazca.

## 5 OKVIRNI PROGRAM AKTIVNOSTI B2B DELEGACIJE

V nadaljevanju je predstavljen okvirni program aktivnosti za boljše razumevanje poteka in pričakovanih prispevkov sodelujočih podjetij

- Faza 1: Identifikacija potreb in potencialnih partnerjev v Filipinih** | ICPE & JTBD | december 2025  
*(že poteka v sodelovanju s partnerji na Filipinih)*
- Faza 2: Identifikacija potenciala slovenskih podjetij in tehnologij** | TECES & JTBD | Dec 25 & Jan 2026  
*(že poteka v sodelovanju TECES in JTBD)*
- Faza 3: Priprava seznama zainteresiranih slovenskih podjetij in produktov** | TECES & JTBD | januar 2026  
*(načrtovano)*
- Faza 4: Identifikacija partnerjev iz zasebnega sektorja na Filipinih** | JTBD | januar 2026  
*(prek ECCP in Stratbase: identifikacija filipinskih podjetij in institucij, ki lahko nastopajo kot distributerji, integratorji ali razvojni partnerji)*
- Faza 5: Organizacija preddelegacijskih virtualnih B2B srečanj** | JTBD & TECES | februar – marec 2026  
*(priprava enournih virtualnih sestankov za preverjanje interesa, oblikovanje poslovnih modelov, identifikacijo priložnosti, končnih kupcev ter potrebne regulatorne podpore)*
- Faza 6: Udeležba na dvodnevem dogodku v Manili** | JTBD & TECES | april 2026  
*(organizacija B2B srečanj, terenskih obiskov ter morebitni podpisi MOU ali distribucijskih pogodb)*
- Faza 7: Nadaljnja podpora izbranim podjetjem** | JTBD | od aprila 2026 dalje  
*(podpora izbranim podjetjem pri nadaljnjih aktivnostih za zagon poslovanja po zaključku delegacije)*

## 6 NAČRTOVANE PODPORNE STORITVE ZA SODELUJOČA SLOVENSKA PODJETJA

V nadaljevanju je predstavljen okvirni opis procesa in podpore, ki jo lahko sodelujoča podjetja pričakujejo.

### 1. Identifikacija priložnosti na strani Filipinov

ICPE in JT Business Development Ltd. skupaj z lokalnimi partnerji (ECCP, Stratbase Group, Veleposlaništvo RS v Manili in drugimi relevantnimi deležniki) izvajata ciljno analizo potreb, trendov in razvojnih prioritet na Filipinih. Na tej podlagi bo pripravljen pregled konkretnih priložnosti, povezanih s temami misije (naravne nesreče, odpornost infrastrukture, energetska učinkovitost, razogljichenje, tehnologije za dvojno rabo), ter jasna opredelitev področij, kjer lahko slovenske rešitve dosežejo največji učinek.

### 2. Pomoč pri oblikovanju pristopa do partnerjev in razumevanju poslovnega okolja

Podjetja bodo prejela usmerjene informacije o filipinskem poslovnem okolju, vključno z regulatornimi okviri, postopki sodelovanja z javnimi institucijami, posebnostmi poslovne kulture ter vlogo integratorjev, distributerjev in agentov. ICPE in JT Business Development Ltd. bosta podprla prilagoditev pristopa do partnerjev in predstavitvenih gradiv lokalnim pričakovanjem.

### 3. Podpora pri oblikovanju poslovnega modela

Podjetjem, ki bodo želela dolgoročno delovati na filipinskem trgu, bosta ICPE in JT Business Development Ltd. nudila podporo pri izboru in zasnovi ustreznega poslovnega modela (npr. lokalni distributer ali zastopnik, integracija v obstoječe sisteme, pilotni projekt z javnim ali zasebnim uporabnikom, licenčni model ali skupni razvoj). Namen je, da podjetja v Manilo pridejo z jasno opredeljenimi možnostmi sodelovanja.

### 4. Iskanje partnerjev za posamezno tehnologijo ali rešitev

Za vsakega člana delegacije bo pripravljen ciljni seznam potencialnih filipinskih partnerjev (distributerjev, integratorjev, investitorjev in končnih uporabnikov), izbranih glede na konkretno tehnologijo, rešitev ali storitev. ICPE in JT Business Development Ltd. bosta koordinirala aktivnosti na filipinski strani in zagotavljala vsebinsko usklajenost izbora partnerjev.

### 5. Predhodni spletni B2B sestanki (pred delegacijo)

Konec januarja in v začetku februarja 2026 bodo organizirani ciljno usklajeni spletni B2B sestanki med slovenskimi podjetji in izbranimi filipinskimi partnerji. Namen je predhodno spoznavanje partnerjev, preverjanje skladnosti potreb in ponudbe ter priprava na učinkovite in ciljno usmerjene sestanke v Manili.

### 6. Organizacija individualnih sestankov na Filipinih

Vsako slovensko podjetje bo imelo individualno pripravljeno urnik sestankov, ki bo vključeval B2B srečanja z zasebnim sektorjem ter, kjer bo vsebinsko relevantno, tudi sestanke z odločevalci in regulatorji (predstavniki vlade, ministrstev in pristojnih institucij). Cilj je doseganje konkretnih rezultatov, kot so pisma o nameri, pilotni projekti, distribucijske pogodbe ali druga partnerstva.

## 7 PODROBNEJŠE INFORMACIJE O NAČRTOVANEM DOGODKU

Celotna delegacija je planirana med 20. in 23. aprilom 2026, kjer bosta prvi in zadnji dan delegacije namenjena individualnim srečanjem podjetij z vnaprej identificiranimi partnerji, regulatorji, organizatorji ipd. Osrednja dva dneva (21. in 22. 4. 2026) pa bosta namenjena dvodnevemu mednarodnemu dogodku »*Science2Business for Effective Management of Climate Security*« v organizaciji Veleposlaništva Republike Slovenije v Manili, Mednarodnega centra za promocijo podjetij (ICPE) in JT Business Development Ltd. V nadaljevanju je podan opis **v angleškem jeziku**.

The »*Science2Business for Effective Management of Climate Security*« event will focus on the transfer of science, R&D, and innovation into business, with an emphasis on security, resilience, disaster relief, energy efficiency, and decarbonization of defence and civil protection operations. It will include:

- High-level political and scientific forum on international cooperation, innovation in defence, and sustainable resilience.
- Trade mission and B2B programme designed to connect Slovenian technology providers with Philippine partners and end users.

#### **Programme (draft):**

##### ▪ **Day 1: Monday, 20<sup>th</sup> April 2026**

The first days will focus on visiting trade mission organisers (STRATBASE, ECCP) and any potential regulators to set the stage and understand the mission's framework. It will also include preplanned individual meetings for delegates based on their area of work, expertise, identified partners and opportunities.

##### ▪ **Day 2: Tuesday, 21<sup>st</sup> April 2026**

The first day of the »*Science2Business for Effective Management of Climate Security*« event will take the form of a series of round-table debates and panel discussions dedicated to the transfer of science, research, and innovation into business practice. The discussions will explore what works and what does not in linking research with the private sector, the role of government in facilitating this process, and how companies can strengthen their own R&D capacities.

Special attention will be given to the decarbonization and energy efficiency of the defence sector, as well as to the use of artificial intelligence in crisis management and natural disaster resilience. The debates aim to foster an open exchange of best practices and policy insights among researchers, innovators, government

officials, and business leaders from Slovenia and the Philippines, laying the groundwork for practical cooperation and the B2B engagements planned for the second day.

#### ▪ **Day 3: Wednesday, 22<sup>nd</sup> April 2026**

The second day will be fully dedicated to business engagement and cooperation building. The event will feature presentations by Slovenian and Philippine companies at the venue, followed by a structured B2B matchmaking programme (with preparatory activities starting in December 2025) designed to connect technology providers, potential distributors, and institutional partners.

The objective is to transform the discussions from Day 2 into tangible business opportunities, linking innovative Slovenian solutions with the concrete needs of Philippine partners in the fields of security, resilience, energy efficiency, disaster management, and decarbonisation.

Ahead of the event, ICPE and its partners will organise online pre-delegation meetings between selected companies to ensure targeted and productive interactions well before travelling to Manila. The Manila trade mission will thus serve as a platform to showcase Slovenian technologies, strengthen institutional ties, and facilitate the signing of memoranda of understanding, distribution contracts, and cooperation agreements that advance joint research and technology transfer between the two countries.

#### ▪ **Day 4: Thursday, 23<sup>rd</sup> April 2026**

The last day will mostly focus on individual meetings for delegates based on the identified opportunities and partners.

## 8 ZAHTEVANI PODATKI OB VPISU V SEZNAM ZINTERESIRANIH PARTNERJEV

Od zainteresiranih partnerjev bomo ob vpisu zahtevali podatke v angleškem jeziku:

- **Osnovni podatki podjetja:** naziv, naslov, davčna številka, velikost podjetja...
- **Kontaktna oseba:** funkcija, e-naslov, mobilni telefon
- **RR, proizvodne, prodajne ali druge zmogljivosti in kompetence organizacije**
- **Predlagane tehnologije in rešitve (v angleškem jeziku)**
- **Izjave in zaščita zasebnosti**

Vse podatke zbiramo in varujemo skladno: [Varovanje zasebnosti](#) | [Pogoji uporabe](#)

## 9 DODATNE INFORMACIJE

- Matej GAJZER, TECES | **M:** +386 41 904 653 | **E:** [matej.gajzer@teces.si](mailto:matej.gajzer@teces.si) & [SiEnE@teces.si](mailto:SiEnE@teces.si)
- Jure TOMC, JT Business Development Ltd | **M:** +386 41 513 969 | **E:** [jure.tomc@jtbd.co](mailto:jure.tomc@jtbd.co)

V imenu partnerjev B2B delegacije,

mag. Matej GAJZER  
direktor TECES



### Zgodovina dokumenta

Verzija	Datum	Status	Avtor/ Organizacija	Komentar
v1.00	6.1.2025	ZAKLJUČEN	TECES & JTBD	Dokument za javno objavo.
v2.00	28.1.2025	ZAKLJUČEN	TECES & JTBD	Dopolnitev dokumenta s podaljšanim rokom za izraz interesa.

### Distribucija dokumenta

Verzija	Diseminacija	Komentar
v1.0	JAVNO	▪ Namenjeno za javno objavo in uporabo v komunikacijskih kanalih TECES in partnerjev dogodka.

## PREGLED VPRAŠANJ IN ZAHTEVANIH INFORMACIJ OB IZRAZU INTERESA SODELOVANJA

V nadaljevanju je naveden **seznam vseh vprašanj iz obrazca za izraz interesa**. Verjamemo, da vam bo pregled vprašanj olajšal izpolnjevanje obrazca.

Na vsa vprašanja **odgovorite v angleškem jeziku**, saj bodo vaši odgovori osnova za iskanje filipinskih partnerjev.

Vprašanja označena z (\*) so obvezna.

### 1) SECTION 1: Company Information

In this section, we aim to collect key information about your company.

1) **Company (\*)**

Please provide the short or full legal name of the company you represent. Recommended format: "ACRONYM, full name Ltd." (or equivalent legal form).

2) **Street and house number (\*)**

3) **Postal code and city(\*)**

4) **Year of establishment (\*)**

Please enter the year of establishment in the format, e.g. 2021, 1987..

5) **Tax identification number (\*)**

Please enter the tax identification number of the legal entity – a six- or eight-digit number (with or without the SI prefix).

6) **Website**

Please provide the official company website.

7) **Legal form (\*)**

Please select the legal form of your company. Only one option may be selected. If none apply, select "Other" and specify.

- Public limited company (d.d.)
- Private limited company (d.o.o.)
- Sole trader (s.p.)
- Other

8) **Company size (\*)**

Please select the size of your company. Only one option may be selected. If none apply, select "Other" and specify.

- Very large enterprise (> 1,000 employees, > EUR 100 million)
- Large enterprise (250–999 employees, > EUR 50 million)
- Medium-sized enterprise (SME) (< 250 employees, ≤ EUR 50 million)
- Small enterprise (SME) (< 50 employees, ≤ EUR 10 million)
- Micro enterprise (SME) (< 10 employees, ≤ EUR 2 million)
- Other (please specify)

9) **Membership in TECES partnerships (\*)**

Please indicate whether you are a member of any of the following partnerships: TECES, SiEnE, or SRIP Smart Buildings and Homes.

- DA
- NE
- Drugo

### 2) SECTION 2: Primary Contact Person

In this section, we aim to collect the contact details of the primary contact person to enable more efficient communication.

10) **Title**

Please select or enter the appropriate title. Only one option may be selected. If none of the options apply or if you wish to add an academic or professional title, select “Other” and specify.

- Mr.
- Ms.
- Other (please specify)

11) **First and last name (\*)**

Please provide the first and last name of the contact person.

12) **Position / job title (\*)**

Please enter your job title or role within the company.

13) **Email address(\*)**

Please provide your business email address.

Note – please check the entered email address: upon completion of the questionnaire, a confirmation email will be sent to the provided address. If you do not receive it, there is a high likelihood that the email address was entered incorrectly.

14) **Telephone number (\*)**

Please provide your business telephone number.

15) **Mobile phone number**

Please provide your mobile phone number. This field is optional but recommended for faster and more effective communication..

### 3) SECTION 3: Research, Manufacturing, Market and Other Capacities and Competences

In this section, we aim to obtain information on your company’s research and development, manufacturing, market, and other capacities and competences.

Your inputs will serve as the basis for identifying potential Filipino partners.

16) **Company description (\*)**

Provide a brief description of the company (maximum 1,000 characters, including spaces).

17) **Manufacturing programme or services (\*)**

Describe the key products or services from your manufacturing programme (e.g. fuses, generators, drives, fans, etc.). Maximum 1000 characters, including spaces.

18) **Role in the (supply) value chain (\*)**

Please indicate the role your company typically assumes in the value chain. Multiple answers may be selected. If none apply, select “Other” and specify.

- **Supplier:** provision of components, materials, subsystems, or services.
- **Solution developer:** development of products, technologies, or functionalities for further integration.
- **Final solution provider / integrator:** assembly and delivery of complete solutions or systems.
- **Consultant / service provider:** expert support, design, maintenance, operations.
- **Infrastructure provider:** provision of research, testing, or demonstration infrastructure.
- **Other** (please specify)

19) **Sales model – who are your customers? (\*)**

Indicate to whom you typically market your products or services. Multiple answers may be selected. If none apply, select “Other” and specify.

- **B2B (business-to-business):** sale of products or services to other companies.
- **B2C (business-to-consumer):** direct sales to end users.
- **B2G (business-to-government):** sale of products or services to public institutions or public administration.
- **Other** (please specify)

**20) Sales market (\*)**

indicate the geographical markets your organisation primarily targets. Multiple answers may be selected. If none apply, select "Other" and specify.

- Slovenia
- Balkan region – e.g. former Yugoslav countries
- Europe – EU and wider European regions
- Asia-Pacific region
- Philippines
- Global – worldwide markets (USA, India, South America, Asia, China, Africa, etc.)
- Other (please specify)

**21) Previous involvement with defence/dual-use programmes (\*)**

Please provide a brief description of your company's existing or past involvement in dual-use or defence-related programmes – if any (maximum 1000 characters, including spaces).

**4) SECTION 4: Proposed Technologies/Products/Solutions**

In this section, we aim to obtain additional information on the proposed technologies or solutions that you intend to offer to Filipino partners. Please be as specific as possible in explaining why your technology or solution is innovative and how it differs from existing solutions.

You may enter up to three technologies or products. If you wish to propose more, please group similar ones under a single product or submit an additional form.

Please answer all questions in this section in English, as your proposals will serve as the basis for identifying potential Filipino partners.

**22) Interest in cooperation (\*)**

Describe your interest in cooperation with proposed technologies/products/solutions in no more than 1000 characters, including spaces.

**23) Additional competencies or technologies relevant to the project**

Please list any additional competencies, experience, or technologies that could be beneficial to the project. Maximum 1000 characters including spaces.

**24) TECHNOLOGY/PRODUCT/SOLUTION PROPOSAL #1**

Do you want to propose and describe technology/product/solution proposal No. #1?

WARNING: At least one technology or solution proposal is compulsory for further evaluation of your proposal.

- YES (compulsory)
- NO

**25) Technology/Product/Solution #1 – Name (\*)**

Provide a descriptive technology/product/solution name, max. 150 characters, including spaces.

**26) Technology/Product/Solution #1 – Description (\*)**

Describe your intended role and your interest in cooperation with the proposed technology, product, or solution. Be as specific as possible in explaining why your technology or solution is innovative and how it differs from existing solutions, in no more than 1,000 characters, including spaces.

**27) Technology/Product/Solution #1 – Reference projects (\*)**

Please provide examples of completed projects, clients, or application areas. Maximum 1,000 characters, including spaces.

**28) TECHNOLOGY/PRODUCT/SOLUTION PROPOSAL #2**

Do you want to propose and describe technology/product/solution proposal No. #2?

WARNING: At least one technology or solution proposal is compulsory for further evaluation of your proposal.

- YES.
- NO.

Vejitev: če YES

**29) Technology/Product/Solution #2 – Name (\*)**

Provide a descriptive technology/product/solution name, max. 150 characters, including spaces.

**30) Technology/Product/Solution #2 – Description (\*)**

Describe your intended role and your interest in cooperation with the proposed technology, product, or solution. Be as specific as possible in explaining why your technology or solution is innovative and how it differs from existing solutions, in no more than 1,000 characters, including spaces.

**31) Technology/Product/Solution #2 – Reference projects (\*)**

Please provide examples of completed projects, clients, or application areas. Maximum 1,000 characters, including spaces.

Vejitev: End

**32) TECHNOLOGY/PRODUCT/SOLUTION PROPOSAL #3**

Do you want to propose and describe technology/product/solution proposal No. #3?

WARNING: At least one technology or solution proposal is compulsory for further evaluation of your proposal.

- YES.
- NO.

Vejitev: če YES

**33) Technology/Product/Solution #3 – Name (\*)**

Provide a descriptive technology/product/solution name, max. 150 characters, including spaces.

**34) Technology/Product/Solution #3 – Description (\*)**

Describe your intended role and your interest in cooperation with the proposed technology, product, or solution. Be as specific as possible in explaining why your technology or solution is innovative and how it differs from existing solutions, in no more than 1,000 characters, including spaces.

**35) Technology/Product/Solution #3 – Reference projects (\*)**

Please provide examples of completed projects, clients, or application areas. Maximum 1,000 characters, including spaces.

Vejitev: End

## 5) ODSEK 5: Izjave in zaščita zasebnosti

Ta razdelek zagotavlja skladnost s predpisi EU o varstvu osebnih podatkov (GDPR) ter vključuje soglasja za obdelavo in izmenjavo posredovanih podatkov.

**36) Pošiljanje dodatnih prilog**

Neposredna oddaja dodatnih prilog v vprašalniku ni mogoča.

Če želite svojo prijavo dopolniti s predstavitvenim materialom o vaši organizaciji ali rešitvi, po prejemu potrditvenega e-poštnega sporočila o uspešni oddaji vprašalnika pošljite gradivo z odgovorom na naslov [SiEnE@teces.si](mailto:SiEnE@teces.si).

Prosimo, pošiljajte samo relevantno gradivo, saj partnerja v primeru preobsežnega gradiva ne bomo vključili v končni nabor za presojo potencialnih partnerjev. V e-pošti na kratko opišite, kaj posamezne priloge predstavljajo.

- DA, dodatni predstavitveni material bomo poslali po e-pošti.
- NE, dodatnega predstavitvenega materiala ne bomo posredovali.

**37) Dodatni komentarji ali predlogi**

Vpišite morebitne komentarje ali predloge v povezavi z načrtovano delegacijo. Največ 500 znakov s presledki.

**38) Izjava ponudnika (\*)**

- DA, potrjujem točnost in verodostojnost navedenih podatkov ter izražam interes za sodelovanje v izbranem pozivu.

**39) Varstvo podatkov in zasebnosti (\*)**

Z izpolnitvijo vprašalnika in oddajo izraza interesa se strinjate z naslednjim:

## 1) Zbiranje in uporaba podatkov:

Vaše osebne podatke, posredovane v okviru tega poziva, bodo organizatorji obdelovali in hranili izključno za potrebe vodenja, komunikacije in usklajevanja aktivnosti v povezavi s pozivom. To vključuje obveščanje o spremembah, nadaljnjih korakih in morebitnem sodelovanju.

Vaši podatki bodo obdelani v skladu s politiko zasebnosti TECES in ne bodo posredovani tretjim osebam brez vašega soglasja, razen sodelujočim partnerjem (MORS, MZEZ, ICEP, JTBD, ) ali če to zahteva zakonodaja. TECES zagotavlja, da so vsi osebni podatki obdelani v skladu s Splošno uredbo EU o varstvu osebnih podatkov (GDPR). Za dodatne informacije glejte [Politiko zasebnosti TECES].

## 2) Pravice udeležencev:

Kadar koli imate pravico do dostopa do svojih osebnih podatkov, do popravka ali izbrisa le-teh. Za uveljavljanje teh pravic ali v primeru pomislekov glede ravnanja z vašimi podatki, se lahko obrnete na nas preko e-pošte: PR@teces.si.

- **DA, soglašam z obdelavo mojih osebnih podatkov skladno z navedenimi pogoji in pravili TECES ter specifikami tega poziva.**